

L'international avec les CCI

Accélérez votre développement



CCI International

ASSOCIATION DES CCI FRANÇAISES POUR L'INTERNATIONALISATION DES ENTREPRISES

VOTRE RÉDUCTEUR DE COMPLEXITÉ...

▲ À vos côtés

Les CCI, votre porte d'entrée pour vos marchés extérieurs

Les CCI, guichets de proximité, renforcent leurs actions de soutien aux entreprises déjà actives ou non à l'international. En France, comme à l'étranger, elles aident les PME à se développer et à conquérir de nouveaux marchés.

L'association CCI International rassemble

- ▶ Les compétences du réseau consulaire des CCI de France et des CCI Françaises à l'Étranger (CCIFE)
- ▶ Leurs têtes de réseaux : CCI France et Union des Chambres de Commerce et d'Industrie Françaises à l'Étranger (UCCIFE)

Pour

- ▶ Informer l'entreprise
- ▶ Préparer son développement à l'international
- ▶ Structurer son activité
- ▶ Accompagner son implantation et son développement à l'international

▲ Retrouvez-nous sur :



– www.cci-international.fr



– www.francemondexpress.fr



– www.formalites-export.com



Vous Informer

Vos besoins ? Nos solutions :

► Services Formalités

Chaque CCI accomplit la certification des documents d'accompagnement des marchandises exportées.

► Information sur l'environnement réglementaire européen

Mail ou téléphone : premier conseil, basé sur des recherches individualisées d'information, sur les techniques du commerce international.

► Rendez-vous experts pays

Rendez-vous individuels avec mise en relation avec un expert pays pour obtenir des conseils pour une première approche, valider le potentiel du marché et développer votre réseau.

► Etude de marché

Sur la base d'un cahier des charges, rédaction d'un rapport précisant le potentiel marché en collaboration avec notre réseau international.

► Réunions thématiques

Échanges sur les opportunités d'un marché ou sur les bonnes pratiques du commerce international (animées

par les Conseillers en Développement International avec intervenants et/ou partenaires).

► Manifestations, Forums de l'international en région

Organisés par le réseau consulaire (International Connecting Day, Odyssée, Quinzaine de l'international, Faites de l'international,...).

► Réunions aides financières

Informations sur les dispositifs publics de soutien à l'exportation - réunion et/ou rendez-vous individuel avec un conseiller et les partenaires financiers.

► Clubs d'entreprises

Mise en réseaux d'entreprises sur des problématiques communes pour échanger et favoriser le partage d'expériences.

► Les plate-formes collaboratives

Support d'échanges et d'informations à travers des communautés d'entreprises partageant les mêmes centres d'intérêt.



Préparer votre développement international

Vos besoins ? Nos solutions :

► Réflexe Export

Echange avec une entreprise pour qualifier et reformuler par écrit ses besoins de développement à l'export.

► Pré-diagnostic

Evaluation du besoin et de la capacité de l'entreprise à exporter (réalisé par un Conseiller en Développement International).

► Diagnostic export

Mise en place de la stratégie internationale (bilans de compétence et plan d'actions réalisés par un Conseiller en Développement International).

► Aide à l'identification

Analyse et sélection de marchés cibles.

► Accompagnement à l'élaboration d'un plan d'actions export

► Aide au financement de la démarche export

Accompagnement dans l'identification

des aides financières adaptées au projet et dans le montage d'un dossier de demande d'aide.

► Suivi individualisé post prestation à l'étranger

Relance et/ou réponse aux sollicitations recueillies dans le cadre d'une prestation d'accompagnement commercial à l'étranger.

► Programme d'accompagnement ciblé

Appui individuel dans la durée des entreprises dans leur développement à l'international avec ou non des réunions collectives sur une destination géographique/secteur/primo-exportateur.

► Conseil juridique

Contrat et fiscalité, normatif et marketing (adaptation des produits).

► Conseil à l'internationalisation

Implantation à l'étranger, achats à l'étranger.





Structurer votre activité à l'international

Vos besoins ? Nos solutions :

► Réflexe RH International

RDV avec un conseiller pour qualifier vos besoins en structuration à l'international.

► Aide à la structuration export (volet RH)

Aide à la recherche de stagiaire, au recrutement du personnel export et à la mise en place de personnel à temps partagé.

► Volontariat International en Entreprise (VIE)

Sensibilisation et accompagnement par un Conseiller Développement International pour maîtriser le dispositif et le fonctionnement du VIE géré par Ubifrance (aide à la rédaction de l'offre de mission, démarches administratives).

► Coaching export

Mise à disposition d'un Conseiller en Développement International pour aider le responsable ou l'équipe export à structurer le développement international, définir des objectifs, élaborer et suivre un plan d'actions.

► Formations au commerce international et en langues

Programme annuel de formations pour conforter ses compétences et se perfectionner dans le domaine de l'international, des langues - dispensées par des professionnels agréés.

► Groupement

Accompagner la création et le développement de groupements d'entreprises pour accéder aux marchés internationaux.

Accompagner votre développement

Vos besoins ? Nos solutions :

► Test Produit / Marché

Auprès de partenaires potentiels pour évaluer les opportunités de développement commercial sur le marché visé, formalisé par un rapport.

► Missions de prospection (individuelle ou collective)

Mise en place d'un programme sur mesure par un partenaire réseau selon un cahier des charges précis.

► Salons internationaux

- Visite organisée, prise de rendez-vous sur salon.
- Mise en place de stand clé en mains avec

l'appui d'un conseiller pour la préparation, l'accompagnement et le suivi.

► Conventions d'affaires multisectorielles ou sectorielles

Des rendez-vous d'affaires pour nouer des alliances stratégiques, commerciales, financières et technologiques à l'international.

► Sens inverse

Réponse à des sollicitations d'entreprises étrangères via une demande d'un partenaire à l'étranger.

POUR CES SOLUTIONS,
LES CCIFE SONT PARTENAIRES
DES CCI ET DES ENTREPRISES



LES SERVICES APPUI AUX ENTREPRISES DES CCIFE VOUS PROPOSENT UN ACCOMPAGNEMENT SUR MESURE DANS TOUTES LES ÉTAPES DE VOTRE DÉVELOPPEMENT À L'INTERNATIONAL.

DE LA PHASE PROSPECTIVE À VOTRE IMPLANTATION, LES CCIFE ONT DÉVELOPPÉ UNE GAMME DE SERVICES COMPLÈTE ET FLEXIBLE DESTINÉE À OPTIMISER VOTRE EXPANSION À L'INTERNATIONAL, FACILITER VOS DÉMARCHES, LIMITER LES RISQUES ET LES COÛTS POUR VOTRE ENTREPRISE.

En France

- ▶ 27 CCI de Région, 127 CCI Territoriales
- ▶ Synergie avec les réseaux CCI «Innovation», «développement durable», «industrie», et le réseau «Entreprise Europe Network»
- ▶ 600 collaborateurs (Conseillers en Développement International, formalités, réseau EEN «Entreprise Europe Network»)
- ▶ 66 clubs « export » généralistes, géographiques ou sectoriels
- ▶ 800 000 formalités réalisées
- ▶ 9 000 nouveaux exportateurs identifiés et accompagnés en trois ans
- ▶ 925 évènements proposés par les CCI : séminaires d'information, forums de l'international en région, missions de prospection, rencontres acheteurs et pavillons sur salons étrangers
- ▶ 600 journées pays réalisées en partenariat avec les CCIFE, 4 100 rendez-vous individuels d'entreprises organisés
- ▶ 4 864 VIE en poste fin 2010 grâce à la promotion de ce dispositif par les CCI

À l'étranger

- ▶ 107 CCIFE, 149 implantations dans 77 pays
- ▶ 30 000 entreprises françaises et étrangères adhérentes
- ▶ 849 collaborateurs français et locaux
- ▶ 1 800 événements de relations publiques (séminaires, forums, tables rondes, colloques)
- ▶ 80 revues, 100 annuaires et guides d'affaires
- ▶ 60 pavillons français sur des salons à l'étranger
- ▶ 56 CCIFE plates-formes d'appui aux entreprises
- ▶ 46 CCIFE proposent l'encadrement de VIE
- ▶ 567 postes d'hébergement d'entreprises dans 55 centres d'affaires
- ▶ 37 CCIFE offrent des services de commerciaux à temps partagé

chiffres 2010 - 2011

PARTENAIRES DES RÉGIONS,
D'UBIFRANCE, DE COFACE, D'OSÉO,
DES CONSEILLERS DU COMMERCE EXTÉRIEUR DE LA FRANCE,
LES CCI SONT PLUS QUE JAMAIS AUX CÔTÉS DES ENTREPRISES
QUI VEULENT RÉUSSIR À L'INTERNATIONAL.



46 avenue de la Grande Armée - CS 50071 - 75858 Paris cedex 17
Tél : 01 40 69 37 25 - Fax : 01 71 28 37 25
mail : contactinternational@ccifrance.fr

